



Jet Import is als een sterk groeiende onderneming **één van de grootste invoerders geworden van meer dan 50 internationale premium drankenmerken** zoals Red Bull, Fever-Tree, SOL, Desperados, Copperhead, Carpe Diem, Armand de Brignac en Bionade. Jet Import is uitgegroeid tot een volwassen bedrijf dat zeer vooruitstrevend werkt en op een gedurfde manier inpikt op nieuwe trends.

Dit doen ze met een team van **110 gemotiveerde en enthousiaste medewerkers** (waaronder commerciële hoogvliegers, marketingspecialisten, promotieteams en verschillende externe experts). Ze bekleden een **vooraanstaande positie op de retail- en impulse-markt alsook in de horeca.**

Jet Import realiseert een **omzet van 150 miljoen euro** met een jaarlijkse double digit groei. Innovatie, kwaliteit, rentabiliteit, gedrevenheid, maar bovenal een grenzeloos enthousiasme van de medewerkers staan garant voor deze sterke groei. Het creatief marketing- en promotiebeleid en de evenementenstrategie van het bedrijf geven Jet Import een unieke slagkracht.

Category Manager Retail



Functie

Als Category Manager is het jouw rol om partnerships te creëren met onze retailers en hen te overtuigen van onze categorievisie. In deze functie werk je op basis van retailer-specifieke shopperinzichten en een sterke implementatie van de categoriedynamiek, gezamenlijke categorieplannen uit met als doel om de categoriegroei bij de retailer te bestendigen en/of te versnellen. Daarnaast sta je ook in voor het terugkoppelen van feedback vanuit het retail kanaal naar de brand owners. Je rapporteert rechtstreeks aan de Trade Marketing Manager.

Tot je verantwoordelijkheden behoren o.a. :

- Het in kaart brengen van het potentieel van onze merken & productcategorieën bij de verschillende retail klanten
- Het maximaliseren van de omzet van de diverse merken en categorieën door:

- Het uitwerken van aanbevelingen op basis van een diepgaand inzicht in de klanten en datagestuurde analyse op het assortiment, de promo's en de plaats op het schap
- Het bedenken van doelgerichte promotie strategieën (incl. merchandising), afhankelijk van de productcategorie en de specifieke kenmerken van de individuele retail klanten
- Het stimuleren van de zichtbaarheid van de categorieën door het implementeren van een schapvisie, assortimentlogica, promoties, ...
- Het participeren in categorieprojecten voor een specifieke klant
- Het verwerken en terugkoppelen van informatie uit de markt, als input voor het toekomstig beleid van de brandowners

Jouw profiel

- Je bezit een Master diploma, bij voorkeur uit een economisch richting.
- Je bent sterk commercieel en je kan verder bouwen op een 5-tal jaar relevante ervaring, bij voorkeur in de verkoop
- Je ervaring in de FMCG vormt voor ons een plus
- Je sterk analytisch vermogen laat je toe om snel een helder inzicht te verwerven in de dynamiek van de verschillende markten, de verkoop en de distributie, de concurrentactiviteit, het consument- en shoppergedrag, etc.
- Je straalt impact uit en je weet anderen te boeien door je inspirerende communicatiestijl en je uitstekende presentatie skills
- Je combineert strategisch denken met een sterk gevoel voor trends in de markt en je weet deze vlot te vertalen in rendabele, creatieve ideeën
- Je bent stressbestendig en kan planmatig werken, doch indien nodig kan je snel en efficiënt de plannen aanpassen aan de continu wijzigende omgeving
- Je bent vlot drietalig (Nederlands, Frans en Engels)
- Je kan goed overweg met MS Office en ERP-pakketten

Wat Jet Import te bieden heeft

- Je komt terecht in de wereld van Jet Import waar je wordt omringd door aangename, dynamische en sociale collega's.
- Je zal cruciale rol spelen in de verdere groei van Jet Import , dit gezien het belang van het Off Trade departement in de groei van het bedrijf
- Daarnaast kan je rekenen op een aantrekkelijk salaris aangevuld met een uitgebreid pakket aan extralegale voordelen (o.a. wagen, Gsm, Ipad en laptop).
- Tenslotte biedt het bedrijf reële doorgroeimogelijkheden aan binnen een open bedrijfscultuur.

