



Jet Import est une **des plus grandes sociétés d'importation et de marketing de boissons internationales** et healthy snacks comme Red Bull, Fever-Tree, Desperados, Douwe Egberts Ice coffee , Almdudler, Copperhead gin, Vit-hit et Fulfil. Jet Import est **devenue une société adulte avec plus de 110 collaborateurs motivés** (entre autres des spécialistes commerciaux et marketing et des équipes promotionnelles). Jet Import **se positionne dans le marché Horeca et au marché Retail- et Impulse. Le chiffre d'affaires est de 145 millions d'euros** et connaît une croissance annuelle double digit. Ce sont l'innovation, la rentabilité, la persévérance et surtout l'enthousiasme non limitée de nos collaborateurs qui garantissent cette croissance forte.

Account Manager

Horeca&Nightlife Liège



Fonction

En tant que Account Manager Horeca & Nightlife, vous êtes responsable du développement de notre portfolio de marques sur le marché Horeca de la région de Liège (avec extension de la Province de Luxembourg) . Vous êtes également le point de contact de tous nos clients et de leurs fournisseurs.

Vous repérez les tendances sur le marché Horeca et y répondez en sélectionnant les bonnes marques. Vous prospectez également de nouveaux clients.

En collaboration avec le Senior Account Manager et le On Premise Manager Belux, vous définissez les objectifs que vous allez atteindre et vous évaluez, sur une base régulière, vos performances sur le marché. Vous développerez davantage notre portefeuille en établissant des partenariats étroits avec nos clients et en présentant nos marques aux bons endroits et dans les meilleures conditions. Vous recevrez également un support marketing pour cela.

Outre la formation "on the job", vous recevrez les formations nécessaires dans notre Jet Academy. Vous rapportez au Senior Account Manager.

Votre profil

- ✓ Vous avez un Bachelor ou un Master, de préférence d'un point de vue économique, et avez une expérience pertinente dans la vente et le marketing, de préférence en FMCG.
- ✓ Vous comprenez le monde de l'Horéca et avec votre charisme, votre talent commercial et votre passion pour les développements au sein de l'Horéca et le FMCG, notre client est sur vos lèvres. Après tout, il préfère passer son temps précieux chez un spécialiste du domaine.
- ✓ C'est votre mentalité pratique et votre esprit « CAN DO » qui vous garantissent le respect de notre clientèle et de votre environnement professionnel!
- ✓ Vous suivez de près les nouvelles tendances et pouvez traduire ces connaissances en initiatives rentables.
- ✓ Vous sentez rapidement quels efforts sont nécessaires pour obtenir des résultats. Vous allez donc régulièrement passer dans votre clientèle, même le soir. On vous connaît et vous reconnaît!
- ✓ Grâce à votre esprit analytique, vous pouvez facilement gérer la quantité d'informations sur le marché que nous vous fournissons. Vous intégrez également parfaitement ces informations dans votre conversation de vente.
- ✓ Vous vous réalisez que les détails peuvent également faire une différence dans votre travail. C'est pourquoi vous travaillez avec précision dans notre système CRM Salesforce.
- ✓ Vous parlez couramment le Français et vous maîtrisez le Néerlandais.

Offres de Jet Import

Vous rejoignez un environnement professionnel dans lequel vos collègues enthousiastes apportent une ambiance de travail très agréable et pleine d'énergie. N'oubliez pas que travailler pour les grandes marques vous donne un vrai coup de pied.

Enfin, la société offre des opportunités de job rotation, qui vous permettent d'évoluer vers le département Sales Management, Marketing, Opérations ou Controlling&Reporting. En outre, vous pouvez compter sur un salaire attractif avec un vaste ensemble d'avantages sociaux (p. ex. voiture, Smartphone, iPad et ordinateur portable).

