



Jet Import is als een sterk groeiende onderneming **één van de grootste invoerders geworden van meer dan 50 internationale premium drankenmerken** zoals Red Bull, Fever-Tree, SOL, Desperados, Copperhead, Carpe Diem, Armand de Brignac en Bionade. Jet Import is uitgegroeid tot een volwassen bedrijf dat zeer vooruitstrevend werkt en op een gedurfde manier inpikt op nieuwe trends.

Dit doen ze met een team van **110 gemotiveerde en enthousiaste medewerkers** (waaronder commerciële hoogvliegers, marketingspecialisten, promotieteams en verschillende externe experts). Ze bekleden een **vooraanstaande positie op de retail- en impulse-markt alsook in de horeca.**

Jet Import realiseert een **omzet van 143 miljoen euro** met een jaarlijkse double digit groei. Innovatie, kwaliteit, rentabiliteit, gedrevenheid, maar bovenal een grenzeloos enthousiasme van de medewerkers staan garant voor deze sterke groei. Het creatief marketing- en promotiebeleid en de evenementenstrategie van het bedrijf geven Jet Import een unieke slagkracht.

Regional Field Sales Manager Vlaanderen



Functie

- Je maakt deel uit van het Off Trade Departement en rapporteert aan de National Field Sales Manager . Een nauwe samenwerking met Key Accounts is meteen ook verwacht in deze rol .
- Je bent verantwoordelijk voor het bepalen van de doelstellingen/KPI's per Sales Account en hun kwartaal evaluaties . Alsook hun realisaties opvolgen , evalueren en bijsturen waar nodig is absolute must .
- Je bent tevens verantwoordelijk voor de opleiding en ontwikkeling van de Sales Accounts in uw regio . Goede planning hieromtrent en de nodige meereisdagen zijn hiervoor noodzakelijk .
- Mensen constant motiveren/inspireren om de KPI's te behalen en steeds verder op zoek te gaan naar groeipotentieel binnen hun regio is uw belangrijkste taak , wat je meteen ook in staat stelt om steeds nieuwe opportuniteiten te zien.

Jouw profiel

- Je hebt een Master diploma, bij voorkeur uit een economisch richting.
- Je bent, naast een commercieel talent, eveneens sterk analytisch, zodat je kan doorgroeien naar een Key Account Manager functie of Field Sales Manager functie.
- Je bent een harde werker die snel aanvoelt welke inspanningen nodig zijn om resultaten te boeken.
- Je hebt een sterk gevoel voor trends in de markt en kan dit vertalen in creatieve ideeën die renderen.
- Je beheerst beide landstalen uitstekend (NL/FR).
- Je bent bij voorkeur woonachtig in de regio West of Oost-Vlaanderen.

Wat Jet Import te bieden heeft

- Je komt terecht in de wereld van Jet Import waar je wordt omringd door aangename, dynamische en sociale collega's.
- Daarnaast kan je rekenen op een aantrekkelijk salaris aangevuld met een uitgebreid pakket aan extralegale voordelen (o.a. wagen, Gsm, Ipad en laptop).
- Tenslotte biedt het bedrijf reële doorgroeimogelijkheden aan binnen een open bedrijfscultuur.

