



Jet Import is als een sterk groeiende onderneming **één van de grootste invoerders geworden van meer dan 50 internationale premium drankenmerken** zoals Red Bull, Fever-Tree, SOL, Desperados, Copperhead, Carpe Diem, Armand de Brignac en Bionade. Jet Import is uitgegroeid tot een volwassen bedrijf dat zeer vooruitstrevend werkt en op een gedurfde manier inpikt op nieuwe trends.

Dit doen ze met een team van **110 gemotiveerde en enthousiaste medewerkers** (waaronder commerciële hoogvliegers, marketingspecialisten, promotieteams en verschillende externe experts). Ze bekleden een **vooraanstaande positie op de retail- en impulse-markt alsook in de horeca**.

Jet Import realiseert een **omzet van 143 miljoen euro** met een jaarlijkse double digit groei. Innovatie, kwaliteit, rentabiliteit, gedrevenheid, maar bovenal een grenzeloos enthousiasme van de medewerkers staan garant voor deze sterke groei. Het creatief marketing- en promotiebeleid en de evenementenstrategie van het bedrijf geven Jet Import een unieke slagkracht.

National Field Sales Manager BeLux



Functie

Je maakt deel uit van het OFF Trade Departement en rapporteert aan de OFF Premise Manager & CEO . Een nauwe samenwerking met Key Accounts is meteen ook verwacht in deze rol . Dit gezien u finaal verantwoordelijk bent voor de executie in de field van de gezamenlijke plannen binnen off trade .

- Onder uw verantwoordelijkheid vallen 2 Regional Managers alsook 10 vertegenwoordigers die aan u rapporteren . Meereisdagen zijn hier noodzakelijk zowel met Regionals als met vertegenwoordigers . Dit zorgt er mee voor dat je 2 dagen per week in de field bent en wanneer nodig bereid bent om op locatie te verblijven .
- Een nauwe samenwerking met Business Field Analyst is een must om het team van de juiste opportuniteiten te voorzien en deze mee op te volgen, KPI's te bepalen en te managen zoals Store coverage , Distributie , additionele store placements , cashier coolers , perfect store , ...) .

- Peoplemanagement is een belangrijk onderdeel in uw rol om mensen te leiden , begeleiden en sturen. Bedoeling is zo tot een positieve attitude en Team Interactie te komen binnen OFF Trade departement .
- Coaching en ontwikkeling van uw Team staat centraal binnen uw takenpakket dit gezien elk lid van uw Team een Carrièreplan verwacht . Dit dmv verschillende trainingen zowel in Coaching van uw Regional Managers als Sales Training voor Sales Team . Hiervoor word je ook verwacht 3X/jaar bij Red Bull Internationaal .
- Je bent verantwoordelijk voor het bepalen van de doelstellingen/KPI's per Sales Account en hun kwartaal evaluaties/Bonussen . Alsook hun realisaties opvolgen , evalueren en bijsturen waar nodig is absolute must .
- Algemene goede structuur en organisatie aanleveren voor volledige Team
- Gezien het Retail Landschap merendeel uit zelfstandigen bestaat is Relationship building met Cluster klanten van groot belang . Dit in samenwerking met de Regional Managers .
- Recruitering voor field Team
- Budget , Visie & Strategie mee bepalen van externe teams zoals merchandisers, AFH team , Night Shop Team , Alsook hier KPI stearing toepassen en mee opvolgen .
- Opvolgen van de implementatie Sales Force

Jouw profiel

- Je hebt een Master diploma, bij voorkeur uit een economisch richting.
- Je bent een sterk commercieel iemand met reeds min 2 jaar ervaring in Leadership en/of Peoplemanagement , bij voorkeur in FMCG
- Je bent, naast een commercieel talent, eveneens sterk analytisch en je bent een geboren leider en motivator
- Je beschikt over de nodige presentatie skills
- Je hebt hoge negotiatie skills
- Je beschikt over de nodige management reporting & budget control skills
- Je bent een harde werker die snel aanvoelt welke inspanningen nodig zijn om resultaten te boeken.
- Je hebt een sterk gevoel voor trends in de markt en kan dit vertalen in creatieve ideeën die renderen.

Wat Jet Import te bieden heeft

- Je komt terecht in de wereld van Jet Import waar je wordt omringd door aangename, dynamische en sociale collega's.
- Je zal cruciale rol spelen in de verdere groei van Jet Import , dit gezien het belang van field executie binnen het huidige Retail Landschap
- Daarnaast kan je rekenen op een aantrekkelijk salaris aangevuld met een uitgebreid pakket aan extralegale voordelen (o.a. wagen, Gsm, Ipad en laptop).
- Tenslotte biedt het bedrijf reële doorgroeimogelijkheden aan binnen een open bedrijfscultuur.

