



Jet Import is één van de grootste distributeurs in de **Benelux** van premium dranken en healthy snacks, zoals **Red Bull, Fever-Tree, Heineken, Copperhead Gin, Sol, Desperados, Bionade, Armand de Brignac** en **Fulfil**. En onze West-Vlaamse onderneming blijft groeien, zowel in omzet als in merken in portfolio.

Vandaag is Jet Import uitgegroeid tot een volwassen bedrijf met **meer dan 100 gemotiveerde medewerkers** en een sterk netwerk van toeleveranciers die elke dag het beste van zichzelf geven. Jet Import heeft haar plaats verworven in **retail, petrol** en **horeca**. Met een **jaaromzet van meer dan 143 miljoen** en een jaarlijkse 'double digit' groei blijven we een onderneming in volle expansie.

Innovatie, kwaliteit, rentabiliteit, passie en gedrevenheid vormen de fundamenten van onze drive.

Sinds begin 2016 heeft Jet Import eveneens de distributie van Fever-Tree verworven in Nederland onder de naam Wonderful BV (Wonderfuldrinks.nl). Ondertussen verdeelt ook Wonderful BV al meer dan 10 premium merken in Nederland .

Om deze groei verder te realiseren is Jet Import op zoek naar een:

Brand Marketing Manager Fever-Tree



Functie

De Fever-Tree Brand Marketing Manager helpt mee het Fever-Tree Business Plan om te zetten in concrete acties samen met de Marketing Manager aan wie hij/zij ook rapporteert. Door constant te zoeken naar optimalisaties, het aanreiken van marketing tools en aanwezigheid op events, bereik je samen de doelstellingen die weergegeven zijn in het business plan.

Wie ben jij in de rol van Fever-Tree Brand Marketing Manager?

- Jij bent een top brand ambassadeur

- Jij waakt over het premium Fever-Tree imago binnen alle departementen van Jet Import en Wonderful.

COMMUNICATION

- Je bent het aanspreekpunt bij vragen van de consument
- Je beheert de social media kanalen en maakt hiervoor een plan op
- Ook communiceer jij interdepartementaal zodat ook andere afdelingen op de hoogte zijn van de nieuwe ontwikkelingen.

EVENT ACTIVATION

- Jij waakt ervoor dat Fever-Tree op de juiste manier beschikbaar is op events die het merk ondersteunt.
- Je bent uiteraard ook aanwezig op belangrijke 3rd party en eigen Fever-Tree-evenementen.

AREA MANAGEMENT

- Je werkt mee aan de implementatie van het Fever-Tree Business Plan in de On & Off Premise Sales kanalen.
- Je zoekt permanent naar nieuwe mogelijkheden voor het merk en waakt mee over de bestaande zaken die succesvol zijn.
- Jij bouwt en onderhoudt relaties met belangrijke On Premise-partners.
- Je gaat mee met onze verkopers op baan om het merk beter in de markt te zetten.

Jouw profiel

- [Bachelor of master opleiding in Communicatie of Marketing
- 2 jaar saleservaring met bewezen succes (in FMCG is een pluspunt)
- Sterke analytische, planning en financiële vaardigheden.
- Een goed begrip van markten, verkoop en distributie, activiteiten van concurrenten en consumentengedrag in FMCG-context
- Vloeiend zijn in geschreven en gesproken Nederlands, Frans en Engels.
- Zeer sterke onderhandelings- en communicatievaardigheden.
- Zeer goed kunnen werken met Microsoft office programma's

Wat Jet Import te bieden heeft

[Je komt terecht in een professionele omgeving waar jouw enthousiaste collega's zorgen voor een aangename werksfeer en bakken energie. Door je ondernemingszin krijg je heel wat kansen in verschillende snelgroeiende markten. Vergeet zeker niet dat werken voor topmerken je een echte kick geeft.

We bieden je ook reële doorgroeimogelijkheden aan binnen een open bedrijfscultuur. Je inspanningen worden beloond met een aantrekkelijk salaris, een bedrijfswagen, een smartphone en andere extralegale voordelen.

